

趙怡萱

網路安全解決方案顧問

✉ yixuan.chao@example.com ☎ 0968-275-431 📍 台北市信義區

個人總結

網路安全解決方案顧問，能把 SIEM、EDR、SASE 與合規需求轉成可衡量的客戶價值。熟悉 MEDDICC、AWS Security、Demo 環境與安全問卷，曾協作技術、法遵與採購團隊完成企業導入。

工作經歷

網路安全解決方案顧問
盾衡安全科技

6/2021 - 至今

- 以威脅評估與 14 場 discovery 會議挖掘製造客戶需求，和 6 位售前工程師設計 SIEM demo，年度合約金額達 2,400 萬元。
- 使用 ROI 模型比較 EDR、SASE 與人力成本，協作財務及採購完成 9 件 RFP，提案勝率由 31% 提升至 48%。
- 以 AWS Security Hub 與 IAM 情境製作 11 套技術簡報，和合作夥伴培訓 23 位業務，合格商機數季度增加 37%。
- 透過 CRM 追蹤 86 個商機與 18 個決策利害關係人，與交付團隊完成 7 次 POC，POC 轉換率提升至 62%。

資安售前工程師
雲盾系統整合

3/2018 - 5/2021

- 以 Nessus、Burp Suite 與資產訪談完成 42 家客戶的安全評估，和顧問團隊整理 310 項發現，續約提案採用率達 74%。
- 建立 8 個隔離 Demo 環境展示 SIEM 與 EDR，協作 5 位合作夥伴完成 29 場客戶簡報，技術驗證週期縮短 28%。
- 用 Excel 與 Power BI 建立商務 ROI 儀表板，追蹤 1,200 個資產與控制差距，客戶高階決策時間減少 19%。
- 撰寫 17 份 RFP 安全回覆與 6 份架構圖，和法遵及交付團隊驗證承諾，售後變更單下降 23%。

教育背景

商學學士 - 資訊管理學系
輔仁大學

9/2015 - 6/2019

技能專長

資安方案: SIEM, EDR, SASE, IAM, Cloud Security

售前技術: Discovery, Demo, RFP, Threat Assessment, ROI Model

商務協作: MEDDIC, CRM, Executive Presentation, Partner Enablement, Forecast

專案經驗

製造業零信任 POC

把端點、身分、網路與 ROI 證據整合成可供決策的售前驗證。

EDR

SASE

IAM

ROI Model

資安 RFP 知識庫

建立可重用的控制證據、架構圖與競品比較內容。

CRM

Power BI

RFP

AWS Security

語言能力

中文 (母語) **英文** (客戶簡報與 RFP 文件)

證書獎項

Security Sales Specialist - Palo Alto Networks (2022)

AWS Certified Cloud Practitioner - Amazon Web Services (2020)